

Sono Direkt Produkte inklusive Ambassador

Allgemeine Geschäftsbedingungen/ Terms and Conditions (FÜR NICHT-US-BÜRGER) (Stand: 17.07.2025)

§1 Präambel:

Die Sono Direkt Handel Ltd – im Folgenden kurz „Sono Direkt“ genannt – wurde nach englischem Recht 2008 gegründet mit Sitz in Manchester und unterliegt den Gesetzen von England und Wales.

Gegenstand der „Sono Direkt“ ist die Suche und Bereitstellung von Technologien, die den potentiellen Nutzer erhebliche Ersparnisse von Rohstoffen, wie Benzin, Diesel oder Heizöl in barer Münze bieten.

Dies schließt chemische/physische als auch Hard & Software-gesteuerte Produkte ein. Die Zielsetzung der „Sono Direkt“ und derer Interessenten – im Folgenden kurz „Vertrieb-Partner oder Händler genannt“ – besteht darin, den interessierten Kunden die Technologie der Möglichkeiten zu vermitteln, die geeignet sind die Mechanik der Motoren zu pflegen...und damit zur Verlängerung der Lebensdauer der Antriebe beizutragen. Zusätzlich eine Benzin oder Diesel-Ersparnis zu fördern. Es handelt sich hierbei um die Erzeugnisse „XeenTEC“ XOO und XFO, für ältere Kraftfahrzeuge.

Weiterhin ist „Sono Direkt“ Hersteller eines technischen Gerätes, passend für ältere Ölheizungen bis Baujahr 2006. Dieses Gerät ist in der Lage den Öl-Verbrauch der entsprechenden „Öl-Heizung“ erheblich zu senken. DIESES PRODUKT TRÄGT DEN NAMEN „AMBASSADOR“!

Achtung....die Sono Direkt Handel Ltd. betreibt lediglich Geschäfte mit gewerblichen Vertriebs-Partner. Das Privatkunden-Geschäft bleibt unseren gewerblichen Vertriebs-Partner durch Weitergabe Ihres Referral-Link überlassen. Oder der Kunde bestellt über den Vertriebspartner-Referral Link direkt, dann gilt das offizielle Rückgaberecht..... wenn das Gerät „Ambassador“ Störungen aufweisen sollte. Voraussetzung für eine Rückgabe ist, dass das Modul „Ambassador“ eingebaut und getestet wurde und der Kunde nachweist, dass „Ambassador“ keine Heizöl-Ersparnis bringt. In diesem Fall wird der „Ambassador“ unverzüglich ausgetauscht. Für das Produkt AMBASSADOR gewähren wir als Hersteller 3 Jahre Garantie!

Über Vertriebspartner-Provisionen und Händler-Rabatte finden Sie als Partner mehr in den jeweiligen Marketing-Pläne.

Die Provisionen werden erst dann ausgezahlt, wenn die Widerruf-Frist (private Kunden der VP) abgelaufen ist. Das gilt für Vertriebspartner, die über unser Backoffice direkt abgerechnet werden. Für den Händler gilt dies nicht, da der Händler bei uns zu einem vereinbarten Rabatt einkauft. Die Höhe des Händler-Rabatt orientiert sich an der monatlichen Abnahme-Menge.

Die Sono Direkt stellt seinen VP und Händler ein fundiertes und praxisbezogenes Training zur Verfügung. Weiterhin werden den „Vertrieb-Partner“ erforderliches Informationsmaterial über ein personalisiertes Backoffice kostenlos bereit gestellt.

Ein Rechtsanspruch gegenüber den Produkten „XeenTEC“ kann jedoch hier von seitens des Vertriebs-Partner gegenüber der „Sono Direkt“ nicht abgeleitet werden. Die „Sono Direkt“ verfügt über keinen Einfluss über das Management von XeenTEC Hersteller „NeGastro UG“.

Die Sono Direkt stellt die Produkte des Entwickler/Hersteller „XEENTEC“, „NeGastro UG“ für den Vertrieb zu Verfügung. Das erforderliche technische „Know-how“, incl. in dem Marketing-Plan vereinbarten und zu bestellenden Equipment in Form der chemisch/physischen Substanzen für die KFZ.

Die Sono Direkt Handel Ltd tritt jedoch ebenfalls als Entwickler/Hersteller des Produktes „AMBASSADOR“ an den Markt.

Die Hardware bzw. Software für die Optimierung älterer Ölverbrenner sowie laufende Informationen, Back-Office, Online Webinare, Info Chats stehen zur Verfügung.

Die „Sono Direkt“ sucht ständig auf dem Sektor „Energie-Ersparnis“ und stellt dieses Wissen dem Mitglied in Form von Hard- oder Software zur Verfügung. Jedem Mitglied wird durch die Sono Direkt Handel Ltd ein eigenes virtuelles Back-Office, welches personifiziert ist, zur Verfügung gestellt.

Über dieses Back-Office kann der Vertrieb-Partner die Verwaltung seiner geschäftlichen Aktivitäten mit den „Sono Direkt-Vertrieb-Produkte“ im eigenen Namen und auf eigene Rechnung durchführen.

§2 Allgemeine Bestimmungen / Anmeldung:

Eine Mitgliedschaft kann nur aufgrund einer Empfehlung eines weiteren bereits registrierten Mitglieds ermöglicht werden. Jedes Mitglied findet den Zugang zu seinem eigenen Back Office nach der Registrierung über den Link: <https://sonoxeen.com/user/login>

Eine direkte Registrierung bei der „Sono Direkt“ ist möglich, wenn der Kontakt zum Händler oder Vertriebspartner direkt von der Sono Direkt Handel Ltd initiiert wurde. Alle anderen vom Händler oder Vertriebspartner initiierten Kontakte laufen unter den entsprechenden Sponsoren neuer Bewerber. Die an einer Vertriebs-Partnerschaft Interessierte natürliche Person muß volljährig sein. Eine juristische Person hat sich bei uns als Solche mit allen notwendigen Dokumente zu verifizieren.

Die einfache Registrierung bei Sono Direkt erhebt noch keinen Anspruch auf eine Provision-Zahlung gegenüber der Gesellschaft. Erst die rechtsgültige Bestellung und die Annahme der Bestellung, der Zahlung des gewählten Produktes des Vertriebs- Partner, durch die Sono Direkt-Schnitt-Stelle an den jeweiligen Lieferanten/Produzenten, führt zum Status „Vertriebs-Partner“. Aufgrund der Bestimmung des Geldwäsche-Gesetzes ist das Mitglied dazu verpflichtet, der Sono Direkt alle relevanten personenbezogenen Daten wie Reisepass-Kopie, Rechnung mit Adressbestätigung mitzuteilen.

Dies gilt auch für die gesetzlichen Vertreter einer juristischen Person.

§3. Schutz Ihrer persönlichen Daten:

Die Sono Direkt trifft entsprechende Maßnahmen, um sicherzustellen, dass die persönlichen Daten der Vertriebs-Partner, die der jeweilig obere Vertriebs-Partner (genannt Sponsor) an die Sono Direkt weitergibt, oder bei der Registrierung selbst offenbart, sicher und nur so lange wie für die angegebenen Zwecke nötig gespeichert werden.

Die persönlichen Daten werden in unseren eigenen Speichereinrichtungen aufbewahrt. Bitte unterrichten Sie uns bei einer Änderung der persönlichen Daten, damit wir unsere Aufzeichnungen auf dem neuesten Stand halten können. Unterrichten Sie uns bitte ebenfalls, wenn Sie die Löschung Ihrer personenbezogenen Daten wünschen.

§4. Datenschutzrichtlinie:

Die Nutzung der personenbezogenen Daten erfolgt gemäß unserer Datenschutzrichtlinie. Das Mitglied stellt uns personenbezogene Daten im Sinne des Datenschutzgesetzes von 1998 (Date

Protection Act 1998), DSGVO 2018 und der Datenschutz- und elektronischen Kommunikationsverordnungen von 2011 (The Privacy and Electronic Communications (EC Directive) (Amendment) (Regulations 2011) zur Verfügung.

1. Wird von einem Interessenten oder Vertriebs-Partner ein Video produziert oder abgespielt, können Daten an YouTube übermittelt werden. Der Vertriebs-Partner ist damit einverstanden und erklärt sich in diesem Zusammenhang auch dazu bereit, dass die Sono Direkt diese Informationen zur Erfüllung der Verpflichtungen aus der dieser Vereinbarung (Nutzungsvereinbarung) und für administrative Zwecke innerhalb der Geschäftsbeziehung verarbeiten kann. In jedem Fall benötigt jeder Interessent/Vertriebspartner eine schriftliche Genehmigung. Produziert der Vertriebspartner eine Website, eine Landingpage oder Ähnliches, sind die Inhalte mit Sono Direkt abzustimmen und diese genehmigen zu lassen. Unternimmt der Vertriebspartner die Gestaltung und Inhalt dieser Instrumente, handelt er auf eigene Gefahr gegen die Richtlinien der Sono Direkt zu verstoßen. Dazu gehören auch Verknüpfungen zu Webseiten, die nicht geeignet sind unsere Produkte zu unterstützen. Explizit lehnen wir politische Meinungen, esoterische Verknüpfungen ab. Insbesondere, wenn diese zu anderen vom Vertriebspartner verknüpften Seiten führen oder versteckt führen kann. Ein Verstoß gegen diese Richtlinien wird mit einer Vertragsstrafe von 5.000 € pro Einzelfall bestraft.

Sollte es zu einem oben genannten Verstoß kommen, so ist Sono Direkt befugt, etwa vorhandene Provisionen einzubehalten, um entstehende oder bereits entstandene Schäden auszugleichen und die fristlose Kündigung auszusprechen. Der Vertriebspartner hat „sofort“ die schädliche Veröffentlichung aus dem Netz zu entfernen!

§5. Zustimmung zur elektronischen Übermittlung von Bestätigungen und Daten:

Der Vertriebs-Partner stimmt hiermit ausdrücklich zu, dass ihm Informationen jeglicher Art wahlweise entweder per E-Mail oder per Post zugestellt werden kann.

§6. Boni:

Wir bieten unseren Vertriebs-Partner bei erfolgreicher Vermittlung Geldprämien/Provisionen an. Diese Geldprämien/Provisionen können variieren. Diese Geldprämien/Provisionen gelten für unsere beiden Produktpaletten. Bestehend aus den Produkten XeenTEC und Heizung Optimal Berechnet werden diese gemäß derer Einkauf-Preise. Der aktive Vertriebs-Partner hat Einblick in den aktuellen Marketingplan. Dieser befindet sich in dem jeweiligen persönlichen Backoffice. Diese Prämien/Provisionen dienen dazu, unser Konzept zu bewerben und unbedingt Dritten zu empfehlen.

Die Werbemaßnahmen sind jedoch mit der Sono Direkt abzusprechen und haben nur im eigenen Namen und auf eigene Rechnung des Vertriebs-Partner zu erfolgen. Oder der Vertriebs-Partner nutzt die von der Sono Direkt zur Verfügung gestellte und geprüfte „Landing-Page“.

Die Sono Direkt stellt – jederzeit widerruflich – entsprechende Webinare zur Anwerbung sowie zur Fortbildung, Videos und weitere Informationen zu Verfügung. Über die jeweiligen Prämien/Provisionen, welche im Zusammenhang mit den Werbemaßnahmen stehen, werden die Vertriebs-Partner, über den jeweils aktuellen Marketing-Plan, informiert.

Die Sono Direkt arbeitet weder mit sogenannten Matrix oder Binären- Systeme. Wir haben uns entschlossen einen linearen Vergütung-Plan zu wählen. Hier werden Provisionen bis in die 6. Tiefe gezahlt, zzgl. Verschiedener Bonifikationen. Leistung-Bezogen und trotzdem einfach ist die Gestaltung. Die Sono Direkt zahlt die Provisionen in „Echt-Zeit“ auf das persönliche Konto des Vertriebs-Partner.

Er kann dann die Zahlung direkt auf das individuelle Konto von „WISE“ oder einem anderen Konto transferieren. Der Marketing-Plan ist gesondert in dem personalisierten „Back-Office“ dargestellt. Jeder Vertriebs-Partner ist selbst verantwortlich für die Höhe seines Einkommens. Der Vertriebs-Partner hat Sorge dafür zu tragen, dass die Ort- übliche Steuer von ihm für seine Vergütung gezahlt wird. Jeder Vertriebs- Partner trägt auch Sorge dafür, dass unter Umständen notwendige Gewerbe-Anmeldung/en vorliegen.

Die Sono Direkt behält sich vor, zu jeder Zeit den Marketing-Plan den Markt-Entwicklungen anzupassen. Provisionen an die Vertriebspartner laufen immer ohne MwSt. Also Netto!

Nur von uns qualifizierte Händler – Unternehmen mit internationaler Umsatzsteuer-ID, erhalten einen Händler- Rabatt. Dieser muss mit der Geschäftsleitung abgestimmt sein.

§7. Zahlung und Rechnungsstellung:

Nach dem derzeitigen Stand (September 2023) gilt kein Recht in der EU, welches z. B. das „Tunen von Heizungen“ verbietet. Weiterhin sind mögliche gewerberechtliche Verpflichtungen wie z.B. Gewerbeanmeldung durch das Mitglied vorzunehmen. Dieser Hinweis ersetzt jedoch keine steuerliche Beratung.

§8. Ereignisse höherer Gewalt (Force majeure):

Ein Ereignis höherer Gewalt für die bei der Sono Direkt durch insbesondere Unfälle mit den befüllten KFZ oder jede Maßnahme, jedes Ereignis oder jeder Umstand (einschl. ohne Beschränkung, wie z.B. eine Ausschreitung, ein Streik oder zivile Unruhe, Terrorangriffe, Arbeitskampfmaßnahmen, Maßnahme und Verordnung einer Regierung oder supra nationalen Behörde oder Aufsicht, welches die Leistung der Computeranlagen oder des sonstigen technischen Equipments einschränkt z.B. durch Ausfall von Strom durch Dritte etc., 2. ein Ausfall oder Fehler der Computer-Geräte-Systeme für die Ölheizungen oder das Versagen elektronischer oder Kommunikationsgeräte, oder 3. die Nichterfüllung von Verpflichtungen eines dritten Anbieters etc. Die Sono Direkt haftet im Fall eines Ereignisses höherer Gewalt weder gegenüber dem Mitglied noch gegenüber einer anderen Person für irgendwelche dadurch erlittenen finanziellen Nachteile im Zusammenhang mit der Produkt-Vermittlung. Unsere Hersteller haften für Ihre produzierten Produkte! ES GELTEN IMMER DIE FESTGELEGTE ENDPREISE, DER VERTRIEBSPARTNER UND DER HÄNDLER SIND NICHT BERECHTIGT, DIESE PREISE WEDER NACH OBEN ODER NACH UNTEN ZU ÄNDERN.

§9. Kündigung, Beendigung:

Der Vertriebs-Partner kann von dem Marketingplan ausgeschlossen werden, wenn:

1. Der Vertriebs-Partner erhaltene Zahlung vom Kunden veruntreut, diese Bestellung im Namen des Kunden nicht zahlt.
2. Der Vertriebs-Partner unzurechnungsfähig oder unfähig ist, die bestehenden Kunden Geld-Zahlungen, Verbindlichkeiten der Bestellungen und Zahlungen gegenüber den Hersteller und Sono Direkt als Vermittler zu erfüllen.
3. Unlauterer Wettbewerb
4. Missachtung der AGB (§ 4 Absatz 1)
5. Wenn der Vertriebs-Partner Daten, Informationen, Schulungsmaterial oder ihm in sonstiger Weise zur Verfügung gestellte Informationen an Dritte ohne die schriftliche Zustimmung der Sono Direkt weitergibt oder in sonstiger Weise zugänglich macht. Die Weitergabe oder Zurverfügungstellung von Daten, Informationen etc. ist nur mit der ausdrücklichen schriftlichen Zustimmung durch die Sono

Direkt erlaubt. Bei Zuwiderhandlungen behält sich die Sono Direkt die Geltendmachung einer Vertragsstrafe in Höhe von 5000€ (pro Einzelfall) ausdrücklich vor.

6. Bei Streitigkeiten können diese nur durch die Einschaltung eines Schiedsgerichts (London Court of International Arbitration – LCIA) in London, Fleet Street 70 geklärt werden. Die Bestimmung des Schiedsgericht obliegt der Sono Direkt Handel Ltd. Der Weg zur ordentlichen Gerichtsbarkeit kann nur dann beschritten werden, wenn bei dem Schiedsgericht keine Einigung erzielt werden konnte. In diesem Fall ist das zuständige Gericht im Amtsbezirk London zuständig.

§10. Mitteilungen:

Alle Mitteilungen an die Sono Direkt sind : In Textform, per E-Mail An sonodirekt@gmail.com zu senden

§11. Beschwerden:

Jede Beschwerde, die das Mitglied/Interessent in Bezug auf die von der Sono Direkt im Rahmen der „(Nutzung)“ Vereinbarung erbrachten Leistungen haben, ist in Textform an die Sono Direkt zu übermitteln. Die Sono Direkt verfügt über interne Verfahren um zu gewährleisten, dass jede Beschwerde, die bei der Sono Direkt eingeht, umgehend und fair behandelt wird. Die entsprechenden Unterlagen, Informationen etc. werden dem Mitglied in deutscher Sprache bereitgestellt. Sämtliche Korrespondenz und Kommunikation zwischen der Stiftung und dem Mitglied wird in deutscher Sprache erfolgen, falls nichts anderes zwischen den Parteien vereinbart wurde.

§12. Salvatorische Klausel:

Sollte eine Bestimmung dieser Vereinbarung von einem Gerichts- oder Verwaltungsgremium der zuständigen Gerichtsbarkeit als ungültig oder nicht durchsetzbar erklärt worden sein, so wird diese Unwirksamkeit oder erklärte Nichtdurchsetzbarkeit die sonstigen Bestimmungen dieser Vereinbarung nicht beeinträchtigen. Die restlichen Vereinbarungen werden dadurch nicht berührt. Anstelle der unwirksamen Bestimmung gelten die gesetzlichen Vorschriften.

§13. Abtretung:

Der Vertrieb-Partner darf seine Rechte nicht abtreten oder auf Dritte übertragen oder die Verpflichtungen, welche sich aus der Mitgliedschaft ergeben, sei es gesetzlich oder anderweitig, entweder dauerhaft oder vorübergehend an Dritte ohne die besondere schriftliche Zustimmung der Sono Direkt weitergeben. Die Sono Direkt kann ihre Rechte oder Pflichten aus dieser Vereinbarung ohne vorherige schriftliche Zustimmung an einen Nachfolger für alle deren (Sono Direkt) wesentlichen Tätigkeiten oder Vermögenswerte, abtreten. §15. Rechte Dritter Soweit in dieser Vereinbarung nicht ausdrücklich etwas anderes bestimmt ist, hat eine Person, die nicht Vertragspartei (Sono Direkt) dieses Vertrages ist, keine Rechte aus dem Vertragsgesetz (Rechte von Dritten) von 1999 (Contracts Right of Thirt Parties Act 1999), um eine Bestimmung dieses Vertrages gegenüber der Sono Direkt durchzusetzen.